

Campagne – année : 2023-2024

Profil de poste enseignant du second degré affecté dans le supérieur (ESAS)

Composante : IUT Saint Denis

Site.s d'enseignement : Place du 8 mai 1945 93210 Saint-Denis
La Plaine 3-7 rue de la Croix Faron 93200 Saint-Denis

Discipline : Sciences de gestion option commerce et vente (H8013-H8037)

Corps : second degré

Profil court pour publication Prag-PRCE Sciences de gestion commerce et vente

Job profil : Prag-PRCE Sciences de gestion option commerce et vente - droit

Profil enseignement

- Filières de formation concernées :

BUT 1, 2 et 3 en Techniques de commercialisation FI et FA
Année spéciale BUT Techniques de commercialisation FI
Licences professionnelles et DU entrepreneurs TPE

- Missions d'enseignements :

La personne recrutée devra pour un service statutaire annuel de 384 heures :

a) assurer les enseignements en droit dans les formations tels que :

- Environnement juridique de l'entreprise
- Droit des activités commerciales – 1
- Droit des activités commerciales – 2
- Réglementation de l'évènementiel
- Droit du numérique et protection des données
- Droit international

b) assurer d'autres cours en sciences de gestion selon ses compétences

Le département TC accueille environ 600 étudiant-es. Le BUT TC de l'IUT de Saint-Denis conçoit la spécialisation de manière progressive et forme de futur-es cadres intermédiaires dans le marketing, la vente et la communication. Trois parcours sont offerts à l'IUT de Saint-Denis :

- 1) Marketing digital, e-business et entrepreneuriat (MDEE) (environ 90 étudiant-es, trois groupes TD)
- 2) Business international : achat et vente (BIAV) (environ 30 étudiant-es, un groupe TD)
- 3) Stratégie de marque et événementiel (SME) (environ 30 étudiant-es, un groupe TD)

- Autres missions (ex. tâches collectives) :

- a) Activités d'encadrement (SAE, portfolio, stages, projets, alternance)
- b) Tâches collectives du département (sélection des étudiant-es, journées portes ouvertes, salons, évènements...)
- c) Responsabilités (stages, formations...) au besoin

Outre les enseignements, la personne recrutée devra contribuer aux tâches et responsabilités collectives du département TC.

Aptitudes attendues

- a) Etre titulaire de l'agrégation en sciences économiques et de gestion ou du capes
- b) Avoir une formation de deuxième cycle ou troisième cycle en sciences de gestion
- c) Avoir une spécialisation en droit
- d) Savoir adapter ses enseignements à différents publics et différents niveaux de bac+1 à bac+3
- e) Avoir une appétence pour l'innovation pédagogique et contribuer à son implantation dans le département autour de l'approche par compétences
- f) Avoir le sens du collectif

Contact.s

Prénom Nom : Julie Bouchard

Fonction : Cheffe du département Techniques de commercialisation

Courriel : tcdir.iutsd@univ-paris13.fr

Prénom Nom :

Fonction :

Courriel :